



ERP-Branchenlösung
für den Technischen
Großhandel

eAventa ERP

Business-Software
für erfolgreiche Unternehmen

Wenn's rund laufen muss



www.nissen-velten.de

Investitionsprogramm

Norres verdoppelt Produktionskapazitäten

Norres, der Schlauchhersteller aus Gelsenkirchen Schalke, startet im ersten Quartal 2015 ein über zwei Jahre laufendes Investitionsprogramm über 2,7 Mio. EUR. Ziel ist die Verdoppelung des Maschinenparks und der Kapazitäten. Als Ergebnis sollen sich kürzere Lieferzeiten und auch eine kostengünstigere Produktion ergeben.

Norres Geschäftsführer *Burkhard Mollen* erklärt: „Wir wollen gezielt mit unseren Kunden wachsen. Unsere geplante Investition sowie die Innovationen und Services aus den letzten Monaten bieten unseren Partnern das nötige Werkzeug. Es ist uns wichtig, dass unsere Kunden mit uns kontinuierlich erfolgreich zusammenarbeiten. Nur gemeinsam haben wir fundamentale Vorteile“. Die erweiterte Fertigung soll moderner und vor allem schneller werden. Dadurch lassen sich weitere Prozesse optimieren. Zudem stehen weitere Produktionslinien für kundenspezifische Lösungen bereit. In Kombination mit den hauseigenen Abteilungen Forschung und Entwicklung sowie Anlagen- und Maschinenbau beabsichtigt der Schlauchhersteller, noch flexibler auf Kundenwünsche einzugehen. So seien in der Vergangenheit schon viele Innovationen entstanden.

Kundenservices, Lagererweiterung und weitere Internationalisierung

Mit dem Investitionsprogramm will Norres den Weg der „operativen Exzellenz“ weiter fortsetzen. Im vergangenen Jubiläumjahr intensivierten die eingeführten neuen Services und Produkte sowie die Materiallagererweiterung die Effizienz und verringern



Burkhard Mollen ist überzeugt, dass das Investitionsprogramm dazu beitragen wird, mit den Kunden besser kontinuierlich erfolgreich zusammenzuarbeiten

Bildquelle: Norres

ten somit die Kosten auf Kundenseite. Norres begleitet seine Kunden auch bei ihrer weltweiten Expansion und wächst letztlich daher auch international. Mittlerweile umfasst die Norres Gruppe weltweit sieben Standorte. In drei Werken wird rum um den Globus produziert. Zuletzt gab das Unternehmen die Eröffnung des ersten nordamerikanischen Standortes Norres North America Inc. in South Bend, Indiana bekannt. Die Anlage in Indiana bietet Erstausrüstern landesweit Lager- und Fertigungseinrichtungen. „Die neuen Märkte in Asien und auf dem amerikanischen Kontinent sind für unser Geschäft wichtig. Sie unterstützen uns und unsere Kunden bei unseren Wachstumsplänen“, informiert Mollen weiter.

www.norres.com

Auszeichnung

Maertin zum Sika-Händler des Jahres 2015 gekürt

Unter 22 Leithändlern und dutzenden weiteren Händlern, wurde die Maertin & Co. AG von der Sika Technology AG als Händler des Jahres 2015 ausgezeichnet. Sika ist ein Unternehmen der Spezialchemie, führend in der Entwicklung und Produktion von Systemen und Produkten zum Kleben, Dichten, Dämpfen, Verstärken und Schützen für die Bau- und Fahrzeugindustrie, sowie unzählige weitere Industrie- und Bauanwendungen.

Ausschlaggebend für die Wahl sei die hohe Fachberatungskompetenz, sowie die breite Angebotsstruktur der Maertin & Co. AG gewesen, berichtete der Technische Händler mit Sitz in Freiburg. Neben Frank Heitzmann, DVS/EFW Klebfachkraft (EAS), Abteilungsleiter und Kundenberater für Klebtechnik, beschäftigt Maertin noch einen weiteren qualifizierten DVS/EFW-Klebpraktiker (EAB) im Haus, welcher in der Fertigung für alle Lohnverklebungen und die Umsetzung der Kundenprojekte zuständig ist. Das Unternehmen bietet den Kunden somit laut eigener Einschätzung ein „Rundum-Paket“ – von Produktberatung bei Handelsware, bis hin zu Lohnverklebungen und Projektbegleitung bei komplexen Klebeanwendungen.

www.maertin-freiburg.de